



## Lecciones aprendidas en Creación y Gestión de EMPRESA

Charla-Coloquio por Ernesto Peirat Burgués  
Socio Fundador de Grupo Talento

Villalba, 5 de Junio de 2014

2º FERIA

Organiza: Ayuntamiento de Collado Villalba

# EMPRENDE Y EMPLEA

#eyevillalba14



4 - 5  
JUNIO 2014

CENTRO DE INICIATIVAS  
MUNICIPALES  
C/ Rincón de las Eras, 10  
Collado Villalba

COLLADO  
**Villalba**  
CAPITAL DE LA SIERRA

CONSEJERÍA DE EMPLEO, TURISMO  
Y CULTURA  
**Comunidad de Madrid**



c / Chile 10 – Oficina 101 | 28290 Las Rozas de Madrid | Madrid – Spain  
contacto@grupotalento.es | www.grupotalento.es | www.aulatalento.es

- ✓ **¿Cuál es la mejor vía para aprender a ser EMPRENDEDOR/A?**
- ✓ **¿Cualidades del Emprendedor/a?**
- ✓ **¿Competencias del Emprendedor/a?**
- ✓ **¿Cualidades de una Empresa exitosa?**
- ✓ **Errores Frecuentes y Soluciones.**
- ✓ **¿Cómo hacerse Ric@?**
- ✓ **RUEGOS y PREGUNTAS.**

# INDICE



**Formándose para ello**

**Observando / Escuchando  
a OTROS**

**... ¡ SIÉNDOLO !**

**¿Cuál es la mejor vía para aprender a ser EMPRENDEDOR?**



<b>INGENIO</b>	.....	<b>REALISMO</b>
<b>VISIÓN</b>	.....	<b>TRABAJO</b>
<b>VALENTÍA</b>	.....	<b>CAUTELA</b>
<b>IMPACIENCIA</b>	.....	<b>PACIENCIA</b>
<b>FIRMEZA</b>	.....	<b>FLEXIBILIDAD</b>
<b>PERSEVERANCIA</b>	.....	<b>ADAPTABILIDAD</b>
<b>“VIVEZA”</b>	.....	<b>HONESTIDAD</b>
<b>LIDERAZGO</b>	.....	<b>COMPAÑERISMO</b>
<b>EMPATÍA</b>		
<b>RESPONSABILIDAD</b>		
<b>AMBICIÓN (no «avaricia»)</b>		

¿Cualidades del Emprendedor/a?



## **Impacto - Influencia - Comunicación**

**Liderazgo**

**Negociación**

**Habilidades Comerciales**

**Planificación y Gestión del Tiempo**

**Escucha Activa**

**Trabajo en Equipo**

**... Competencias Técnicas**

**¿Competencias del Emprendedor/a?**



**CALIDAD**

**PRECIO (+ Coste, + Valor)**

**CALIDAD / PRECIO**

**VELOCIDAD**

**ADAPTABILIDAD**

**ADECUACIÓN AL CLIENTE**

**BALANCE OFERTA/DEMANDA ... “POSICIONAMIENTO”**

**CONOCIMIENTO (“Know-How”)**

**ORGANIZACIÓN y ORDEN**

**IMAGEN**

**FIDELIDAD**

**(relaciones a medio-largo, con Clientes y Colaboradores)**

**¿Cualidades de una Empresa exitosa?**



**Elegir mal a los SOCIOS**

**Conocer Motivaciones y Disposición**

**Descuidar VIABILIDAD**

**Planificar, visualizar, estudiar, dejarse guiar por agentes financieros**

**Descuidar MERCADO**

**Estudiarlo, analizar éxitos y errores**

**Descuidar CLIENTE**

**Sobrevalorar la IDEA**

**Sobrevalorar lo TÉCNICO**

**Estudiar la NECESIDAD, el VALOR, empatizar**

**Vender Producto en vez de SOLUCIONES**

**No ADAPTARSE**

**Adaptarse A TIEMPO**

**ABARCAR demasiado**

**Crecer SOSTENIBLEMENTE**

**CORTO Plazo**

**MEDIO-LARGO Plazo**

**Errores frecuentes y Soluciones**



**Con las IDEAS de los  
DEMÁS**

**Benchmarking (aciertos y errores), de  
competidores, de clientes, de  
empleados...**

**Con el TRABAJO de los  
DEMÁS**

**Liderazgo, delegación, equilibrio  
retributivo, de proveedores,  
continuidad con obras previas, de  
clientes...**

**Con el DINERO de los  
DEMÁS**

**Ilusión de Socios Capitalistas,  
alianzas con proveedores o  
empleados, financiando activo con  
las ventas a clientes...**

**¿Cómo hacerse RIC@?**



# ¡ Muchas GRACIAS !

Ernesto Peirat Burgués  
ernesto.peirat@talentoytecnologia.es

## RUEGOS Y PREGUNTAS



c / Chile 10 – Oficina 101 | 28290 Las Rozas de Madrid | Madrid – Spain  
contacto@grupotalento.es | www.grupotalento.es | www.aulatalento.es